

Vacature Business Development Manager (40 uur)

Stichting Nederlandse Industrie voor Defensie & Veiligheid (NIDV)

Introductie:

De stichting NIDV bevordert de duurzame positionering van de Nederlandse Defensie- en Veiligheid gerelateerde Industrie (NL-DVI) bij (overheids)opdrachten, zowel in nationaal als in internationaal verband, alsmede in de leveranciersketens in binnen- en buitenland. Deze politieke markt kenmerkt zich door relatief weinig afnemers (de overheden) en weinig aanbieders. De NL-DVI staat voor de hoogste kwaliteit en doelmatigheid van materieel, diensten en toepassingsgerichte kennis tegen concurrerende prijzen. De NIDV is de strategische partner van de overheid op het gebied van defensie en veiligheid en spil in de samenwerking in het Gouden Ecosysteem c.q. de Gouden Driehoek van overheid, kennisinstellingen en bedrijfsleven.

De NIDV is een non-profit organisatie die wordt gefinancierd door een vaste bijdrage van haar deelnemers uit de defensie- en veiligheidsindustrie. Meer informatie is te vinden op www.nidv.eu.

Ter versterking van ons team zijn wij i.v.m. het bereiken van de pensioengerechtigde leeftijd van een van de medewerkers op zoek naar een enthousiaste **Business Development Manager**. Je treedt op als intermediair tussen de Nederlandse bedrijven en kennisinstellingen die bij de stichting zijn aangesloten en de ministeries van Defensie, Economische Zaken en Klimaat en Justitie & Veiligheid en de uitvoerende organisaties zoals de krijgsmacht, politie en brandweer. Klantgerichtheid en commercieel denken zijn bij jou vanzelfsprekend, je neemt verantwoordelijkheid en bent een sparringpartner voor de overige teamleden.

De belangrijkste activiteiten:

- Het positioneren van de Nederlandse defensie- en veiligheid gerelateerde industrie in samenwerkingsverbanden in binnen- en buitenland;
- Het opzetten en in stand houden van een goed relatienetwerk met de industriële, ambtelijke en politieke omgeving;
- Het leiding geven aan het NIDV *Command and Control* Technologie Platform (C2TP) inclusief het bijbehorende Cyber cluster;
- Het vormgeven aan verdere en diepgaande samenwerking met veiligheidspartners, vooral de Politie en het Instituut Fysieke Veiligheid;
- Het inschatten van kansen in de markt en het vertalen van ontwikkelingen naar zakelijke mogelijkheden;
- Het vergaren van marketing informatie;
- Het stimuleren en/of activeren van industriële samenwerking.

Functie-eisen:

- Academisch werk- en denkniveau;
- Werkervaring 5 tot 8 jaar in een soortgelijke functie. Affiniteit met de defensie- en civiele veiligheidswereld. Beschikken over een bijbehorend netwerk geldt als een pre;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Je bent commercieel gedreven en neemt het voortouw in ondersteunen van huidige en nieuwe NIDV-deelnemers en het onderhouden van relaties;
- Je bent een betrouwbare en overtuigende gesprekspartner voor hoger en middel *business* management;
- Je hebt een creatieve, pragmatische en resultaatgerichte instelling;
- Je bent niet op zoek naar een 9 tot 5 baan maar laat je leiden door samen met collega's resultaten neer te zetten.
- Voor deze vertrouwensfunctie is een 'verklaring van geen bezwaar' (VGB) vereist. De resultaten van een veiligheidsonderzoek worden betrokken bij de vaste aanstelling.
- Kandidaten met ervaring in het veld van cyber, inlichtingen & veiligheid en / of politie en brandweer hebben de sterke voorkeur.

Wat bieden wij jou?

Een uitdagende functie. Het salaris bedraagt, afhankelijk van ervaring, tussen de € 50.000,- en € 60.000,- bruto per jaar bij een 40-urige werkweek.

Procedure:

Herken jij jezelf in bovengenoemd profiel en beschik je over een bijbehorend relevant netwerk, mail een beknopte motivatie-brief met curriculum vitae naar info@nidv.eu t.a.v. mr. Ron C. Nulkes, directeur NIDV.

Telefonische informatie is bij hem verkrijgbaar op tel. (070) 364 48 07.

Een psychologisch onderzoek kan deel uitmaken van de procedure.